

## IL MERCATO È IN CONTINUO CAMBIAMENTO, ECCO PERCHÈ DEVE CAMBIARE IL MODO DI VENDERE PROGRAMMA DELLA GIORNATA

### I PARTE

8.30 - 9.00

#### REGISTRAZIONE PARTECIPANTI

9.00 - 9.15

#### → INTRODUZIONE LAVORI

**Andrea Camesasca**

Delegato Giunta Camera di Commercio di Como

**Mario Del Corso**

Ideatore e AD della rivista V+, idee e strumenti per vendere di più e meglio

9.15 - 13.00

#### → INTERVENTO DEL COACH CLAUDIO BELOTTI

##### Tema

*Come affrontare le sfide che ci porta un mercato cambiato dalla crisi. Quello che funzionava non funziona più.*

*Grazie agli studi fatti dai migliori ricercatori sappiamo come reagire per avere risultati migliori.*

*Claudio Belotti illustrerà COME deve cambiare la vendita per avere efficacia oggi.*

##### → Contenuti

- **Come il mondo sta cambiando e come possiamo affrontare questa crisi che ha cambiato le regole del gioco**
- **Le caratteristiche delle persone di successo**
- **Cosa rende “straordinario” un venditore?**
- **I tratti in comune tra i “venditori straordinari”**
- **Come affrontare le nuove sfide, il nuovo mondo e il nuovo modo di vendere**

13.00 - 14.30

#### → PAUSA PRANZO

Incontri b2b con aziende presenti con “desk ricerca partnership/ risorse vendita”

### II PARTE

14.30 - 18.00

#### → INTERVENTO DEL COACH SEBASTIANO ZANOLLI

##### Tema

*Doti per affrontare il futuro: gestione del cambiamento ed elementi di leadership*

##### → Contenuti

- **Stimolare i partecipanti ad assumere un ruolo proattivo, orgoglioso e responsabile nella vendita e nella promozione del brand personale e aziendale**
- **Accrescere il senso di appartenenza ad un team votato a trasferire emozioni e non solo prodotti, capace di fidelizzare il cliente in un clima di collaborazione energetica**
- **Il Brand personale ed aziendale**
- **La rete e le connessioni utili alla vendita**
- **Migliorare capacità di ascolto, comunicazione e persuasione**
- **Instaurare relazioni positive e durature**
- **Le doti più utili in questa nuova “società liquida”**
- **Sviluppare un atteggiamento positivo individualmente e come team**

18.00

#### CHIUSURA LAVORI

#### Informazioni:

CAMERA DI COMMERCIO DI COMO  
Como | Via Parini 16 | 031.256346  
mancinelli@co.camcom.it

LARIOFIERE  
Erba | Viale Resegone | 031.637.301/414  
micheli@lariofiere.com